

Le réseau de centres d'affaires indépendants Team Business Centers et la plateforme de réservation en ligne d'espaces de travail Choose and Work annoncent leur rapprochement. Ces deux sociétés jusque-là cousines ambitionnent aujourd'hui de devenir un des leaders du marché français du Workspace.

## QUI SONT LES DEUX ACTEURS DU MARCHÉ DE L'ESPACE DE TRAVAIL ?



est fondé en 2012 par 3 gérants de centres d'affaires : Thierry VECCHIONE, Bruno REBILLE, Cyrille SOULET.

Autour d'eux, se réunissent des professionnels de l'hébergement d'entreprises qui souhaitent bénéficier d'une force de frappe nationale tout en conservant leur indépendance.

**Depuis 2012, le réseau TBC compte**

- 130 adresses d'espaces de travail répartis dans une 40aine de villes en France, 10 pays européens ;
- Des solutions techniques déployées pour équiper les centres d'affaires : Serrures connectées, Agenda de réservation, CRM métier, Téléphonie professionnelle.



est une plateforme de réservation en ligne d'espaces de travail. En un simple clic, il est possible de louer un bureau, un espace de réunion (formation, séminaires, conférences) mais également des postes de coworking.

Par ailleurs, la plateforme met à disposition des outils techniques permettant de gérer l'occupation des espaces de travail.

**Depuis 2016, la plateforme compte :**

- Plus de 3 500 espaces de travail référencés ;
- Environ 2 500 fournisseurs d'espaces

## TBC PREND UNE PARTICIPATION AU CAPITAL DE CHOOSEANDWORK

Avec sa prise participation dans le capital, Team Business Centers capitalise sur la **mutualisation des outils techniques** (serrures connectées, CRM métier, Agenda en ligne, téléphonie professionnelle) mais également **un rapprochement des équipes commerciales et marketing**. Tandis que le site de [ChooseandWork.fr](https://ChooseandWork.fr) a pour vocation de centraliser sur un même outil les demandes de location d'espaces de travail, celui de [team-business-centers.com](https://team-business-centers.com) se réoriente vers la commercialisation de solutions techniques dédiées aux centres d'affaires.

De son côté, le fournisseur d'espaces dispose de tous les outils et stratégies pour valoriser ses espaces. Au sein son interface Chooseandwork, le provider accède entre autres :

- Aux réservations : en cours, historique, factures, factures de commissions ;
- La gestion des espaces en ligne : informations, caractéristiques, modalités, etc. ;
- Un agenda en ligne synchronisable avec n'importe quelle technologie.
- La possibilité de mettre en visibilité accrue ses espaces pour générer plus de leads.



## UN RAPPROCHEMENT À LA HAUTEUR DES AMBITIONS DU GROUPE

En parallèle, ce rapprochement consiste à **garantir aux membres du réseau de faciliter le processus de réservation des espaces de travail**. Ils bénéficient alors d'une parfaite lisibilité avec la possibilité pour le client de réserver et payer en ligne. Ainsi, une formule « Membre+ » qui s'adresse aux membres du réseau ainsi qu'aux partenaires de la plateforme qui le souhaitent pour assurer une meilleure conversation commerciale et l'accès à des solutions métier éprouvées.